

Profilo

- 20+ anni di esperienza, di cui 15+ in ruoli di alta direzione, nei settori IT, Telecomunicazioni, Servizi, Oil&Gas in Italia, Brasile, Spagna e Francia.
- Responsabile di business con 200+ M€ di fatturato e 12.000 dipendenti.
- Sono stato Presidente di CdA, sono stato responsabile della definizione e implementazione di piani strategici globali e della gestione della relazione con azionisti.
- Ho identificato opportunità di fusioni/acquisizioni e joint ventures partecipando attivamente alle negoziazioni ed ai closing.
- Sono stato responsabile, in diversi Paesi, di processi complessi di gestione di turnaround, sinergie post acquisizioni e gestione di crisi finanziarie.
- Sviluppo di nuovi mercati, gestione e controllo di operazioni in Italia, Brasile, Cina, Tunisia, Belgio, Romania e Turchia.
- Capacità analitica volta ad identificare e risolvere problemi, chiudere negoziazioni, ottimizzare e controllare i costi e gestire di team multiculturali.
- Laureato in Economia, Master in management, Dottore Commercialista e Revisore legale. Fluente in 5 lingue: italiano, inglese, francese, spagnolo e portoghese.

Esperienze Professionali

Consulente

2017-

Consulenza per la gestione di crisi di impresa e di progetti complessi per avvio di nuove linee di business nei settori IT, energia, monetica, healthcare e collection.

Centro di Riabilitazione De Nicola

Cerreto Sannita

2021-

Presidente del Consiglio di Amministrazione – Dopo aver supportato la proprietà nella predisposizione e presentazione del piano di ristrutturazione ex art. 182bis, sono stato cooptato nel ed eletto presidente del CdA al fine di garantire la corretta esecuzione del piano.

Gruppo Maran

Spoletto

2018-

Amministratore Unico – Gestione di tutte le aziende del Gruppo per risolvere una gravissima crisi economica e finanziaria. Avvio e gestione del concordato preventivo, ricerca di investitori, negoziazione e closing della cessione del gruppo alla svedese Hoist Finance Ab.

Gruppo Almaviva

Roma-São Paulo

2002 – 2017

Presidente di Almwave do Brasil - San Paolo - Responsabile della gestione dell'azienda in America del Sud con l'obiettivo di realizzare il turnaround e aumentare il fatturato in Brasile e America Latina.

Direttore mercato internazionale – Roma – Responsabile dello sviluppo del business internazionale. In circa 8 anni i ricavi internazionali del Gruppo sono passati da circa 1M€ a oltre 300M€ con espansione in Europa, Asia, Africa e America Latina.

Direttore Generale – Roma – Responsabile di tutte le attività di CRM in Italia con oltre 12.000 dipendenti e ricavi di 220M€.

- Turnaround di Almwave do Brasile riducendo i costi fissi, riorganizzando le operations e modificando il team commerciale e le strategie di marketing. In 1,5 anni l'azienda ha avuto ricavi in crescita del 30% ed è passata da 35% di perdite a 7% di utile su ricavi.
- Definizione e realizzazione della strategia di internazionalizzazione dei servizi IT. Ho definito il piano di posizionamento, realizzato contatti e partnership. In 3 anni i ricavi sono passati da 0 a 10M€ con l'apertura della filiale di Bruxelles e progetti in Europa, Asia e Africa.
- Negoziazione con un fondo di investimento per l'apporto di capitale in Almaviva Tunisie per finanziare l'espansione nel mercato francese.

- Negoziazione di tutti gli accordi per il lancio di una joint venture in Cina, gestendo lo start up e la successiva ristrutturazione per garantire l'equilibrio economico e finanziario della società.
- Partecipazione ai processi di fusione e acquisizione del Gruppo Almaviva gestendo l'integrazione delle aziende acquisite e lo sviluppo commerciale con l'ingresso di importanti clienti come Tim e Sky portando i ricavi da 60M€ a 220M€ con Ebitda del 13%.

Spoletto Credito e Servizi SCRL

Spoletto

2014 – 2016

Vice Presidente del CdA - Dopo la chiusura del commissariamento della Banca d'Italia sono stato eletto nel CdA e, insieme agli altri consiglieri, abbiamo gestito una fase caratterizzata da forte criticità finanziaria e da problemi con le società controllate.

Gruppo Telecom Italia

Bologna – Roma

1996 – 2002

Atesia S.p.A.

Direttore Operations - Roma - Responsabile delle operations su 5 sedi con 5.000 dipendenti.

- Progetto di outsourcing dei clienti basso valore di Tim con un incremento dei ricavi del 20%

Telecom Italia

Direttore Customer Care PMI - Roma - Responsabile nazionale del caring per le PMI coordinando 10 centri territoriali e 1.000 dipendenti.

- Ridefinizione del customer care da servizio al cliente (centro di costo) a gestione del cliente su base CRM (centro di profitto) con mantenimento del livello di loyalty durante il primo anno di forte concorrenza nel mercato.

TIM

Direttore Customer Care Centro Nord - Bologna - Responsabile del customer care, gestione del credito e retention coordinando 2 centri e 800 dipendenti.

- Automazione dei processi di back office riducendo il tempo di gestione del 50%.

Texaco Petrolifera S.A.

Valencia – Madrid

1992 – 1996

Direttore Divisione "Extra-Rete" - Madrid - Responsabile della vendita di gasolio, olii combustibili e lubrificanti marini al di fuori della rete di stazioni di servizio.

- Ricostruzione della rete di vendita azzerata a seguito di un'auditoria interna. In 12 mesi furono recuperati i livelli di vendita con un ROCE del 12% con trend in crescita.

Project Manager - Valencia - Responsabile di un business process re-engineering con riduzione dei costi del 18%. Negoziazione e start up di 3 joint ventures per la distribuzione dei lubrificanti in Catalogna, Levante e Madrid con aumento delle vendite del 30%.

Société Generale

Parigi

1992

Dealer dell'Italian desk in opzioni su tassi di interesse e di cambio.

IBM S.p.A.

Roma

1988 - 1989

Rappresentante commerciale nella Direzione Commerciale Settore Pubblico

Formazione

1983 - 1987 **Laurea in Economia e Commercio** voto **110/110** presso la **LUISS** di Roma.
1989 - 1992 **European Master in Management** presso l'**ESCP Europe** (Oxford- Madrid-Parigi).
1990 Abilitazione professionale di **Dottore Commercialista** e **Revisore dei Conti**.

Totale padronanza di **inglese, francese, spagnolo e portoghese**.

Ai sensi dell'art. 46 e 47 del DPR 445/2000, dichiaro che le informazioni inserite nel presente CV corrispondono a verità, essendo consapevole dell'eventuale applicazione dell'art.76 dello stesso articolo in caso di dichiarazione mendace